

セミナー受講者

小規模での起業に役立つ

実践セミナー開催

行政書士法人日本許認可センター

セミナー(原則編)の開催日程

9/2(日)	9:30~12:00 13:00~15:30
9/8(土)	9:30~12:00 13:00~15:30
9/9(日)	9:30~12:00 13:00~15:30
9/16(日)	9:30~12:00 13:00~15:30
9/22(土)	9:30~12:00 13:00~15:30

セミナーはランチェスター経営塾のDVDを教材にしながら対話方式で進められる。もちろんDVDの購入義務はない



募集概要

起業希望者・小規模事業主向けセミナー参加者募集
資格：20代~40代の起業希望者、中小企業の経営者・後継者 ※前編(9:30~12:00)、後編(13:00~15:30)ともに参加できる人。日程は右図参照
受講費：7000円(全2回。テキスト代含む)
開催場所：巣鴨地域文化創造館/東京都豊島区巣鴨4-15-11 ☎03-3576-2637
申し込み方法：☎0120-048-454
問い合わせ先：行政書士法人日本許認可センター 担当/山内 ☎03-3910-5593
事務所所在地：〒170-0002 東京都豊島区巣鴨3-16-13-201

企業DATA

業務内容/行政書士業務、ランチェスター経営塾販売
代理店
設立/1979年
URL/ <http://www.nippon-kc.jp/>

「これまで様々な経営や起業に関するセミナーに参加し、教材に数百万円つぎ込んできました。そして、やっとわかりやすく自分に合うものを発見できた。それが『ランチェスター戦略』だったんです」と語るのは、本セミナーの主催者で行政書士の山内さん。

「ほとんどのセミナーや教材は、大企業や勝ち組企業のロジックや実践例を教えてくれるんです。講師自身、大手企業の出身だったりするわけなので当然です。しかし、私を含め本当にアドバイスが必要な小規模事業主がそれをマネしてもうまくいかない。状況が違うんです。ところが、このセミナーでお伝えする『ランチェスター戦略』は、小規模事業主こそあてはまるもの。私自身が実践して、事業を順調に伸ばしています」という。

その特徴は、大手企業など強者と弱者の戦略および戦術の違いを理解させ、たうえで、商品や地域、業界、ターゲットとする顧客ごとの「実践的な戦略」を明確にしてくれる点だという。

「小規模事業主がまずくポイントには、業種は異なっても共通点がある。それを起業前に知ってもらえれば、経営には自分の規模にあった勉強が必要です」と山内さん。失敗は防げるにすることはできない。ぜひセミナーを参考にしたい。

開業
サポート

●独立・起業セミナー

目からウロコ！経営を“成功”させるための 戦略が見える「独立・起業セミナー」開催！

提案概要

これから独立・起業される方や既に会社を営んでいる方を対象に、経営を“成功”させるための戦略を学んで頂ける勉強会「独立・起業セミナー」を開催します。この機会に、奮ってご参加ください。

事業内容

行政書士法人として、会社設立、定款変更など各種手続きの申請をサポート。

行政書士法人 日本許認可センター

〒170-0002 東京都豊島区巣鴨 3-16-13 木内ビル 201

TEL 03-3910-5593 FAX 03-3910-5234 E staffryu@mul.biglobe.ne.jp

通 公 報 冊

金 7000円(全2回)

設 1979年 従 4名

賃 ー

売 ー

租 山内

独立・起業セミナー開催

『えっ!』経営の勉強もせずに起業するの？

業績の98%は社長の戦略実力で決まる?!

社長が従業員に対し、いくら「しっかり営業してこい!」と言ったところで、社長自身の戦略実力が低ければ、業績は一向に上がりません。会社の業績の98%は、社長の戦略実力で決まる、と言っても過言ではないのです。

戦略には、強者の戦略と弱者の戦略がある!

経営を左右する戦略。その戦略には、「強者の戦略」と「弱者の戦略」があります。「強者の戦略」とは、競争条件が最も有利な業界や地域で1位の会社がとる戦略です。一方「弱者の戦略」とは、競争条件が不利な会社がとるべき戦略です。これから独立・起業される方や既に会社を営んでいる方も、No.1でない大多数の会社は、成功するために当然「弱者の戦略」で臨む必要があるわけです。ところが、本や講演などで紹介されているものの多くは、実は「強者の戦略」。「弱者の戦略」をとるべき会社が強者にならなれば、「強者の戦略」をとってしまえば、経営効率が悪くなり、たちまち空中分解してしまいます。“弱者”は、商品戦略、地域戦略、客層戦略、営業戦略、顧客維持戦略といった各種戦略において、「弱者の戦略」をとらなければなりません。現在では業界を代表する大手事務機器メーカーや飲料配達会社も、はじめの時点では「弱者の戦略」をとり、大きく成長しました。セミナーでは、経営を構成する大事な要因をはっきりさせ、その要因を実行に移す正しい手順を、しっかりお伝えします。

社長の勉強不足で粗利益は激減する?!

このように、社長は自ら戦略実力を上げるために、勉強する必要があるわけです。もし勉強を怠ったとしたら、粗利益はみるみる減っていくことでしょう。仮に従業員一人あたりの粗利益が1年で100万円減ったとします。従業員が5人いれば、年間500万円の損失。それが5年続けば、なんと2500万円も消えてしまうわけです。これらの損失は未来永劫垂れ流しです。成功のために、私たちと一緒に勉強していきましょう!

セミナーでお伝えするモデルに従ってビジネス計画を立てると、良いものが早く完成します。各回定員10名。事前予約制です。お申し込みはお早めどうぞ。

独立・起業セミナー開催要項

日時

9/2(日) 9:30~12:00 13:00~15:30
9/8(土) 9:30~12:00 13:00~15:30
9/9(日) 9:30~12:00 13:00~15:30
9/16(日) 9:30~12:00 13:00~15:30
9/22(土) 9:30~12:00 13:00~15:30

会場:巣鴨地域文化創造館(豊島区巣鴨4-15-11)

セミナー内容(原則編)

- ①経営の構成要因(8大要因)とそのウエイト付。利益性の原則。
- ②戦略と戦術の違い(実行手順の整理)。強者と弱者の戦略。セミナーではランチェスター経営(株)制作のDVDを活用し、要所要所で意見交換を行います。

お申し込みは今すぐお電話を!

0120-048-454

※24時間音声案内にて受付いたします。

PRESENT

今回お申し込み頂いた方には、日本許認可センターの代表・山内隆司・著「行列のできている行政書士の賢い選び方」を差し上げます。

